

5. Entrepreneurial Skill

Q. ID: ITISKILL4033FJ

July 2026

Govt ITI Beerihundi

Question Paper

Duration: 30 Mins

Total Marks: 25

ID: ITISKILL4033FJ

Student Name: _____

Roll No: _____

1. If you want to start a bakery business, what would you focus on first in your business plan? | ನೀವು ಬೇಕರಿ ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಬಯಸಿದರೆ, ನಿಮ್ಮ ವ್ಯಾಪಾರ ಯೋಜನೆಯಲ್ಲಿ ನೀವು ಮೊದಲು ಏನನ್ನು ಗಮನಿಸುತ್ತೀರ?

A) Planning how to advertise the bakery on social media | ಸಾಮಾಜಿಕ ಮಾಧ್ಯಮದಲ್ಲಿ ಬೇಕರಿಯನ್ನು ಹೇಗೆ ಜಾಹೀರಾತು ಮಾಡುವುದು ಎಂದು ಯೋಚಿಸುತ್ತಿದೆ

B) Selecting a catchy name for the bakery | ಬೇಕರಿಗೆ ಆಕರ್ಷಕ ಹೆಸರನ್ನು ಆರಿಸುವುದು

C) Figuring out how the business will grow | ವ್ಯವಹಾರವು ಹೇಗೆ ಬೆಳೆಯುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಲೆಕ್ಕಾಚಾರ ಮಾಡುವುದು

D) Calculating how much money you need to start the business | ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಎಷ್ಟು ಹಣ ಬೇಕು ಎಂದು ಲೆಕ್ಕ ಹಾಕುವುದು

2. If someone wants to apply for bank loan for their business, their business plan should have _____. | ಯಾರಾದರೂ ತಮ್ಮ ವ್ಯವಹಾರಕ್ಕಾಗಿ ಬ್ಯಾಂಕ್ ಸಾಲವನ್ನು ಅನ್ವಯಿಸಲು ಬಯಸಿದರೆ, ಅವರ ವ್ಯವಹಾರ ಯೋಜನೆಯು _____ ಹೊಂದಿರಬೇಕು

A) only the idea and name of the business | ವ್ಯವಹಾರದ ಕಲ್ಪನೆ ಮತ್ತು ಹೆಸರನ್ನು ಮಾತ್ರ ಹೊಂದಿರುತ್ತಾರೆ

B) challenges about the business along with solutions | ಪರಿಹಾರಗಳ ಜೊತೆಗೆ ವ್ಯವಹಾರದ ಬಗ್ಗೆ ಸವಾಲುಗಳು

C) business profit details | ವ್ಯಾಪಾರ ಲಾಭದ ವಿವರಗಳು

D) the total cost of the business without any details | ಯಾವುದೇ ವಿವರಗಳಿಲ್ಲದೆ ವ್ಯವಹಾರದ ಒಟ್ಟು ವೆಚ್ಚ

3. While making a business plan, which is not required to be mentioned? | ವ್ಯಾಪಾರ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಮಾಡುವಾಗ, ಈ ಕೆಳಗಿನ ಯಾವುದನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸಬೇಕಾಗಿಲ್ಲ?

A) Personal interests and hobbies | ವೈಯಕ್ತಿಕ ಆಸಕ್ತಿಗಳು ಮತ್ತು ಹವ್ಯಾಸಗಳು

B) Business idea | ವ್ಯಾಪಾರ ಕಲ್ಪನೆ

C) Future growth strategies | ಭವಿಷ್ಯದ ಬೆಳವಣಿಗೆಯ ತಂತ್ರಗಳು

D) Startup costs | ಆರಂಭಿಕ ವೆಚ್ಚಗಳು

4. What should a business owner do to retain customers in a competitive market? | ಸ್ಪರ್ಧಾತ್ಮಕ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಗ್ರಾಹಕರನ್ನು ಉಳಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಮಾಲೀಕರು ಏನು ಮಾಡಬೇಕು?

A) Offer a wider variety of products without any market research | ಯಾವುದೇ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಶೋಧನೆಯಿಲ್ಲದೆ ವಿವಿಧ ರೀತಿಯ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುವುದು

B) Lower their prices to match competitors | ಪ್ರತಿಸ್ಪರ್ಧಿಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿಸಲು, ಬೆಲೆಗಳನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುವುದು

C) Focus solely on superior quality without considering customer feedback | ಗ್ರಾಹಕರ ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸದೆ ಕೇವಲ ಉತ್ತಮ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಮೇಲೆ ಕೇಂದ್ರೀಕರಿಸುವುದು

D) Identify and understand their customers' needs and preferences | ಅವರ ಗ್ರಾಹಕರ ಅಗತ್ಯಗಳು ಮತ್ತು ಆದ್ಯತೆಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ ಮತ್ತು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು

5. When someone needs funding for a small business, what should they do to find a suitable investor? | ಯಾರಿಗಾದರೂ ಸಣ್ಣ ವ್ಯಾಪಾರಕ್ಕಾಗಿ ಹಣದ ಅಗತ್ಯವಿದ್ದಾಗ, ಸೂಕ್ತವಾದ ಹೂಡಿಕೆದಾರರನ್ನು ಹುಡುಕಲು ಅವರು ಏನು ಮಾಡಬೇಕು?

A) Wait for the suitable investor | ಸೂಕ್ತ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗಾಗಿ ನಿರೀಕ್ಷಿಸಿ

B) Start without funding and hope for an investor. | ಹಣವಿಲ್ಲದೆ ಪ್ರಾರಂಭಿಸಿ ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ಭರವಸೆ ನೀಡಿ.

C) Send business plan to friends | ಸ್ನೇಹಿತರಿಗೆ ವ್ಯಾಪಾರ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಕಳುಹಿಸಿ

D) Attend networking events to meet suitable investors. | ಸೂಕ್ತವಾದ ಹೂಡಿಕೆದಾರರನ್ನು ಭೇಟಿ ಮಾಡಲು ನೆಟ್‌ವರ್ಕಿಂಗ್ ಈವೆಂಟ್‌ಗಳಿಗೆ ಹಾಜರಾಗಿ.

6. One important rule to network effectively is _____. | ಪರಿಣಾಮಕಾರಿಯಾಗಿ ನೆಟ್ವರ್ಕ್ ಮಾಡಲು ಒಂದು ಪ್ರಮುಖ ನಿಯಮವೆಂದರೆ _____

A) keep in touch with your contacts | ನಿಮ್ಮ ಸಂಪರ್ಕಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಂಪರ್ಕದಲ್ಲಿರಿ

B) focus on selling your product | ನಿಮ್ಮ ಉತ್ಪನ್ನವನ್ನು ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವತ್ತ ಗಮನಹರಿಸಿ

C) identify your competitors | ನಿಮ್ಮ ಪ್ರತಿಸ್ಪರ್ಧಿಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ

D) talk to the same people | ಅದೇ ಜನರೊಂದಿಗೆ ಮಾತನಾಡಿ

7. Human resources are _____ | ಮಾನವ ಸಂಪನ್ಮೂಲಗಳು _____

A) your customers | ನಿಮ್ಮ ಗ್ರಾಹಕರು

B) your competitors | ನಿಮ್ಮ ಪ್ರತಿಸ್ಪರ್ಧಿಗಳು

C) your staff | ನಿಮ್ಮ ಸಿಬ್ಬಂದಿ

D) Human right activists | ಮಾನವ ಹಕ್ಕು ಕಾರ್ಯಕರ್ತರು

8. The activity of setting up a business or businesses, taking on financial risk in the hope of profit is called _____. | ವ್ಯಾಪಾರ ಅಥವಾ ವ್ಯವಹಾರಗಳನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸುವ ಚಟುವಟಿಕೆ, ಲಾಭದ ಭರವಸೆಯಲ್ಲಿ ಹಣಕಾಸಿನ ಅಪಾಯವನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದನ್ನು _____ ಎಂದು ಕರೆಯಲಾಗುತ್ತದೆ

A) Sales executive | ಮಾರಾಟ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಾಹಕ

B) Entrepreneurship | ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆ

C) Bank manager | ಬ್ಯಾಂಕ್ ವ್ಯವಸ್ಥಾಪಕ

D) Merchant | ವ್ಯಾಪಾರಿ

9. If your coworkers don't agree with your project idea, what's a good way to handle it with an entrepreneurial mindset? | ನಿಮ್ಮ ಸಹೋದ್ಯೋಗಿಗಳು ನಿಮ್ಮ ಪ್ರಾಜೆಕ್ಟ್ ಕಲ್ಪನೆಯನ್ನು ಒಪ್ಪದಿದ್ದರೆ, ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆಯ ಮನಸ್ಥಿತಿಯೊಂದಿಗೆ ಅದನ್ನು ನಿರ್ವಹಿಸಲು ಉತ್ತಮ ಮಾರ್ಗ ಯಾವುದು?

- | | |
|--|--|
| A) Stick to your idea without listening to others ಇತರರ ಮಾತನ್ನು ಕೇಳದೆ ನಿಮ್ಮ ಕಲ್ಪನೆಗೆ ಅಂಟಿಕೊಳ್ಳಿ | B) Ask for feedback and make your idea better with their help ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಕೇಳಿ ಮತ್ತು ಅವರ ಸಹಾಯದಿಂದ ನಿಮ್ಮ ಕಲ್ಪನೆಯನ್ನು ಉತ್ತಮಗೊಳಿಸಿ |
| C) Stop talking about it ಅದರ ಬಗ್ಗೆ ಮಾತನಾಡುವುದನ್ನು ನಿಲ್ಲಿಸಿ | D) Give up on your idea ನಿಮ್ಮ ಕಲ್ಪನೆಯನ್ನು ಬಿಟ್ಟುಬಿಡಿ |

10. Imagine you are setting up a mobile repair shop. Which of the following is the most important for its success? | ನೀವು ಮೊಬೈಲ್ ರಿಪೇರಿ ಅಂಗಡಿಯನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸುತ್ತಿರುವಿರಿ ಎಂದು ಊಹಿಸಿ. ಅದರ ಯಶಸ್ಸಿಗೆ ಈ ಕೆಳಗಿನವುಗಳಲ್ಲಿ ಯಾವುದು ಪ್ರಮುಖವಾಗಿದೆ?

- | | |
|---|--|
| A) Putting up flyers in the neighbourhood ನೆರೆಹೊರೆಯಲ್ಲಿ ಫೈಯರ್‌ಗಳನ್ನು ಹಾಕುವುದು | B) Offering repair services at a higher price ಹೆಚ್ಚಿನ ಬೆಲೆಗೆ ದುರಸ್ತಿ ಸೇವೆಗಳನ್ನು ನೀಡುತ್ತಿದೆ |
| C) Setting up the shop in a busy area ಜನನಿಬಿಡ ಪ್ರದೇಶದಲ್ಲಿ ಅಂಗಡಿಯನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸುವುದು | D) Picking the right shop name ಸರಿಯಾದ ಅಂಗಡಿಯ ಹೆಸರನ್ನು ಆರಿಸುವುದು |

11. Find the Entrepreneur from the given options. | ನೀಡಿರುವ ಆಯ್ಕೆಗಳಿಂದ ವಾಣಿಜ್ಯೋದ್ಯಮಿಯನ್ನು ಹುಡುಕಿ.

- | | |
|-----------------------------------|---|
| A) SBI CEO ಎಸ್‌ಬಿಐ ಸಿಇಒ | B) RBI Governor ಆರ್‌ಬಿಐ ಗವರ್ನರ್ |
| C) Anand Mahindra ಆನಂದ್ ಮಹೀಂದ್ರ | D) Cabinet Secretary ಸಂಪುಟ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿ |

12. Which of the following is not a resource? | ಕೆಳಗಿನವುಗಳಲ್ಲಿ ಯಾವುದು ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಅಲ್ಲ?

- | | |
|---|---|
| A) Loss in business ವ್ಯಾಪಾರದಲ್ಲಿ ನಷ್ಟ | B) Customer database ಗ್ರಾಹಕ ಡೇಟಾಬೇಸ್ |
| C) Raw materials ಕಚ್ಚಾ ವಸ್ತುಗಳು | D) Finished products ಸಿದ್ಧಪಡಿಸಿದ ಉತ್ಪನ್ನಗಳು |

13. You are a lifelong learner if you _____ | ನೀವು _____ ಇದ್ದರೆ ನೀವು ಜೀವಮಾನದ ಕಲಿಯುವವರಾಗಿದ್ದೀರಿ

- | | |
|--|---|
| A) keep growing and adding to your knowledge ಬೆಳೆಯುತ್ತಾ ಇರಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಜ್ಞಾನಕ್ಕೆ ಸೇರಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ | B) get a PhD ಪಿಎಚ್‌ಡಿ ಪಡೆಯಿರಿ |
| C) live for a long time ದೀರ್ಘಕಾಲ ಬದುಕುತ್ತಾರೆ | D) join online courses ಆನ್‌ಲೈನ್ ಕೋರ್ಸ್‌ಗಳಿಗೆ ಸೇರಿಕೊಳ್ಳಿ |

14. What encourages entrepreneurship on a grand scale? | ದೊಡ್ಡ ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆಯನ್ನು ಯಾವುದು ಪ್ರೋತ್ಸಾಹಿಸುತ್ತದೆ?

- | | |
|---------------------------------------|--|
| A) Become famous ಪ್ರಸಿದ್ಧರಾಗುತ್ತಾರೆ | B) New business opportunities ಹೊಸ ವ್ಯಾಪಾರ ಅವಕಾಶಗಳು |
| C) Global leader ಜಾಗತಿಕ ನಾಯಕ | D) Become rich quickly ಬೇಗ ಶ್ರೀಮಂತರಾಗುತ್ತಾರೆ |

15. What is required to gather feedback from your customers? | ನಿಮ್ಮ ಗ್ರಾಹಕರಿಂದ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಸಂಗ್ರಹಿಸಲು ನಿಮಗೆ ಏನು ಬೇಕು?

- | | |
|--------------------------------------|---|
| A) Billboards ಜಾಹೀರಾತು ಫಲಕಗಳು | B) Advertisement on TV ಟಿವಿಯಲ್ಲಿ ಜಾಹೀರಾತು |
| C) Market survey ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಮೀಕ್ಷೆ | D) Brochure ಕರಪತ್ರ |

16. An entrepreneurial mindset means to _____ | ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆಯ ಮನಸ್ಥಿತಿ ಎಂದರೆ _____

- | | |
|--|---|
| A) identify opportunities and Use them for your benefit ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ ಮತ್ತು ಅವುಗಳನ್ನು ನಿಮ್ಮ ಅನುಕೂಲಕ್ಕಾಗಿ ಬಳಸಿ | B) not setting any goal ಯಾವುದೇ ಗುರಿಯನ್ನು ಹೊಂದಿಸುವುದಿಲ್ಲ |
| C) think only about profit ಲಾಭದ ಬಗ್ಗೆ ಮಾತ್ರ ಯೋಚಿಸಿ | D) not taking any risk ಯಾವುದೇ ಅಪಾಯವನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದಿಲ್ಲ |

17. Taking decisions on your own, after carefully thinking about them is the quality of _____ | ನಿಮ್ಮ ಸ್ವಂತ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು, ಅವುಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಯೋಚಿಸಿದ ನಂತರ _____ ಗುಣಮಟ್ಟವಾಗಿದೆ

- | | |
|---------------------------------|--|
| A) Self-awareness ಸ್ವಯಂ ಅರಿವು | B) Independent decision making ಸ್ವತಂತ್ರ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು |
| C) Self-belief ಸ್ವಯಂ ನಂಬಿಕೆ | D) Grit ಗ್ರಿಟ್ |

18. Why is it important to have a business plan before starting a business? | ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸುವ ಮೊದಲು ವ್ಯಾಪಾರ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಹೊಂದಿರುವುದು ಏಕೆ ಮುಖ್ಯ?

- | | |
|--|--|
| A) To show you are an entrepreneur ನೀವು ವಾಣಿಜ್ಯೋದ್ಯಮಿ ಎಂದು ತೋರಿಸಲು | B) Just a try ಕೇವಲ ಒಂದು ಪ್ರಯತ್ನ |
| C) To get loan from bank ಬ್ಯಾಂಕಿನಿಂದ ಸಾಲ ಪಡೆಯಲು | D) To identify potential challenges with clear goal and risks ಸ್ಪಷ್ಟ ಗುರಿ ಮತ್ತು ಅಪಾಯಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಂಭಾವ್ಯ ಸವಾಲುಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಲು |

19. While presenting your business plan to audience, how will you engage them to connect with you? | ನಿಮ್ಮ ವ್ಯಾಪಾರ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಪ್ರೇಕ್ಷಕರಿಗೆ ಪ್ರಸ್ತುತಪಡಿಸುವಾಗ, ನಿಮ್ಮೊಂದಿಗೆ ಸಂಪರ್ಕ ಸಾಧಿಸಲು ನೀವು ಅವರನ್ನು ಹೇಗೆ ತೊಡಗಿಸಿಕೊಳ್ಳುತ್ತೀರಿ?

- A) Avoid eye contact with the audience | ಪ್ರೇಕ್ಷಕರೊಂದಿಗೆ ಕಣ್ಣಿನ ಸಂಪರ್ಕವನ್ನು ತಪ್ಪಿಸಿ
- B) Share a story or an experience that shaped your idea | ನಿಮ್ಮ ಕಲ್ಪನೆಯನ್ನು ರೂಪಿಸಿದ ಕಥೆ ಅಥವಾ ಅನುಭವವನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳಿ
- C) Practice until you can confidently present your plan | ನಿಮ್ಮ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ನೀವು ವಿಶ್ವಾಸದಿಂದ ಪ್ರಸ್ತುತಪಡಿಸುವವರೆಗೆ ಅಭ್ಯಾಸ ಮಾಡಿ
- D) Repeat yourself multiple times | ನೀವೇ ಹಲವಾರು ಬಾರಿ ಪುನರಾವರ್ತಿತಿಸಿ

20. The first version of a product/service is called _____ | ಉತ್ಪನ್ನ / ಸೇವೆಯ ಮೊದಲ ಆವೃತ್ತಿಯನ್ನು _____ ಎಂದು ಕರೆಯಲಾಗುತ್ತದೆ

- A) prototype | ಮೂಲಮಾದರಿ
- B) first initiative | ಮೊದಲ ಉಪಕ್ರಮ
- C) first edition | ಮೊದಲ ಆವೃತ್ತಿ
- D) model product | ಮಾದರಿ ಉತ್ಪನ್ನ

21. What does it mean to think like a business person? | ವ್ಯಾಪಾರ ವ್ಯಕ್ತಿಯಂತೆ ಯೋಚಿಸುವುದರ ಅರ್ಥವೇನು?

- A) Being scared to try new things | ಹೊಸದನ್ನು ಪ್ರಯತ್ನಿಸಲು ಭಯಪಡುತ್ತಾರೆ
- B) Not liking change | ಬದಲಾವಣೆ ಇಷ್ಟವಿಲ್ಲ
- C) Seeing problems as things to fix | ಸಮಸ್ಯೆಗಳನ್ನು ಸರಿಪಡಿಸುವ ವಿಷಯಗಳಾಗಿ ನೋಡುವುದು
- D) Only thinking about money | ಹಣದ ಬಗ್ಗೆ ಮಾತ್ರ ಯೋಚಿಸುತ್ತಿದ್ದಾರೆ

22. If you want to give people relevant information about you and your business in an easy way, you will _____ | ನಿಮ್ಮ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ವ್ಯಾಪಾರದ ಕುರಿತು ಜನರಿಗೆ ಸೂಕ್ತವಾದ ಮಾಹಿತಿಯನ್ನು ಸುಲಭ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ನೀಡಲು ನೀವು ಬಯಸಿದರೆ, ನೀವು _____

- A) give them your business card | ಅವರಿಗೆ ನಿಮ್ಮ ವ್ಯಾಪಾರ ಕಾರ್ಡ್ ನೀಡಿ
- B) ask them to search on Google | ಅವರನ್ನು Google ನಲ್ಲಿ ಹುಡುಕಲು ಹೇಳಿ
- C) verbally tell them when they ask | ಅವರು ಕೇಳಿದಾಗ ಮೌಖಿಕವಾಗಿ ಹೇಳಿ
- D) write on a piece of paper and give | ಒಂದು ಕಾಗದದ ಮೇಲೆ ಬರೆದು ಕೊಡಿ

23. Believing that you have the capability to achieve your dreams is called _____ | ನಿಮ್ಮ ಕನಸುಗಳನ್ನು ಸಾಧಿಸುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯವನ್ನು ನೀವು ಹೊಂದಿದ್ದೀರಿ ಎಂದು ನಂಬುವುದನ್ನು _____ ಎಂದು ಕರೆಯಲಾಗುತ್ತದೆ

- A) Independent decision making | ಸ್ವತಂತ್ರ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು
- B) Self-awareness | ಸ್ವಯಂ ಅರಿವು
- C) Self belief | ಸ್ವಯಂ ನಂಬಿಕೆ
- D) Grit | ಗ್ರಿಟ್

24. What are three important elements to remember while conducting a survey? | ಸಮೀಕ್ಷೆ ನಡೆಸುವಾಗ ನೆನಪಿಡಬೇಕಾದ ಮೂರು ಪ್ರಮುಖ ಅಂಶಗಳು ಯಾವುವು?

- A) Talk, learn, understand | ಮಾತನಾಡಿ, ಕಲಿಯಿರಿ, ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಿ
- B) Listen, observe, tell | ಆಲಿಸಿ, ಗಮನಿಸಿ, ಹೇಳಿ
- C) Listen, observe, learn | ಆಲಿಸಿ, ಗಮನಿಸಿ, ಕಲಿಯಿರಿ
- D) Observe, record, learn | ಗಮನಿಸಿ, ದಾಖಲಿಸಿ, ಕಲಿಯಿರಿ

25. A person who is associated with the starting of a business is called _____ | ವ್ಯವಹಾರದ ಪ್ರಾರಂಭದೊಂದಿಗೆ ಸಂಬಂಧ ಹೊಂದಿರುವ ವ್ಯಕ್ತಿಯನ್ನು _____ ಎಂದು ಕರೆಯಲಾಗುತ್ತದೆ

- A) Merchant | ವ್ಯಾಪಾರಿ
- B) Sales Executive | ಮಾರಾಟ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಾಹಕ
- C) Businessman | ವ್ಯಾಪಾರಿ
- D) Entrepreneur | ವಾಣಿಜ್ಯೋದ್ಯಮಿ