

Duration: 180 Mins

Total Marks: 53

Q.ID: ITISKILL3057XJ

1. Why is a strong work ethic important? | ಬಲವಾದ ಕೆಲಸದ ನೀತಿ ಏಕೆ ಮುಖ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ?

- A) Slower work | ಕೆಲಸದಲ್ಲಿ ನಿಧಾನ
B) Efficient productivity | ಸಮರ್ಥ ಉತ್ಪಾದಕತೆ
C) More vacations | ಹೆಚ್ಚಿನ ರಜೆಗಳು
D) Less teamwork | ಕೆಲಸತಂಡದಲ್ಲಿ ಕೊರತೆ

Answer: B) Efficient productivity | ಸಮರ್ಥ ಉತ್ಪಾದಕತೆ

2. A person can get promotions based on his _____ and _____ | ಒಬ್ಬ ವ್ಯಕ್ತಿಯು ತನ್ನ _____ ಮತ್ತು _____ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ ಪ್ರಚಾರಗಳನ್ನು ಪಡೆಯಬಹುದು

- A) example, qualifications | ಉದಾಹರಣೆಗೆ, ಅರ್ಹತೆಗಳು
B) conduct, behaviour | ನಡವಳಿಕೆ, ನಡವಳಿಕೆ
C) environment, experience | ಪರಿಸರ, ಅನುಭವ
D) qualifications, experience | ಅರ್ಹತೆಗಳು, ಅನುಭವ

Answer: D) qualifications, experience | ಅರ್ಹತೆಗಳು, ಅನುಭವ

3. Which of the following is not a resource? | ಕೆಳಗಿನವುಗಳಲ್ಲಿ ಯಾವುದು ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಅಲ್ಲ?

- A) Finished products | ಸಿದ್ಧಪಡಿಸಿದ ಉತ್ಪನ್ನಗಳು
B) Customer database | ಗ್ರಾಹಕ ಡೇಟಾಬೇಸ್
C) Loss in business | ವ್ಯಾಪಾರದಲ್ಲಿ ನಷ್ಟ
D) Raw materials | ಕಚ್ಚಾ ವಸ್ತುಗಳು

Answer: C) Loss in business | ವ್ಯಾಪಾರದಲ್ಲಿ ನಷ್ಟ

4. The activity of setting up a business or businesses, taking on financial risk in the hope of profit is called _____ | ವ್ಯಾಪಾರ ಅಥವಾ ವ್ಯವಹಾರಗಳನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸುವ ಚಟುವಟಿಕೆ, ಲಾಭದ ಭರವಸೆಯಲ್ಲಿ ಹಣಕಾಸಿನ ಅಪಾಯವನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದನ್ನು _____ ಎಂದು ಕರೆಯಲಾಗುತ್ತದೆ

- A) Entrepreneurship | ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆ
B) Sales executive | ಮಾರಾಟ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಾಹಕ
C) Bank manager | ಬ್ಯಾಂಕ್ ವ್ಯವಸ್ಥಾಪಕ
D) Merchant | ವ್ಯಾಪಾರಿ

Answer: A) Entrepreneurship | ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆ

5. What should a restaurant owner do to attract more customers and improve his business? | ಹೆಚ್ಚಿನ ಗ್ರಾಹಕರನ್ನು ಆಕರ್ಷಿಸಲು ಮತ್ತು ತನ್ನ ವ್ಯಾಪಾರವನ್ನು ಸುಧಾರಿಸಲು ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್ ಮಾಲೀಕರು ಏನು ಮಾಡಬೇಕು?

A) Copy other restaurants and follow. | ಇತರ ರೆಸ್ಟೋರೆಂಟ್‌ಗಳನ್ನು ನಕಲಿಸಿ ಮತ್ತು ಅನುಸರಿಸುವುದು.

B) Guess what customers want and provide it. | ಗ್ರಾಹಕರು ಏನು ಬಯಸುತ್ತಾರೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಊಹಿಸುವುದು ಮತ್ತು ಅದನ್ನು ಒದಗಿಸುವುದು

C) Talk to customers, understand their preferences, make changes to the menu, and ask for feedback. | ಗ್ರಾಹಕರೊಂದಿಗೆ ಮಾತನಾಡಿ, ಅವರ ಆದ್ಯತೆಗಳನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು, ಮೆನುಗೆ ಬದಲಾವಣೆಗಳನ್ನು ಮಾಡಿ ಮತ್ತು ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಕೇಳುವುದು

D) Randomly select new dishes in the menu | ಮೆನುವಿನಲ್ಲಿ ಯಾದೃಚ್ಛಿಕವಾಗಿ ಹೊಸ ಭಕ್ಷ್ಯಗಳನ್ನು ಆಯ್ಕೆಮಾಡುವುದು

Answer: C) Talk to customers, understand their preferences, make changes to the menu, and ask for feedback. | ಗ್ರಾಹಕರೊಂದಿಗೆ ಮಾತನಾಡಿ, ಅವರ ಆದ್ಯತೆಗಳನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು, ಮೆನುಗೆ ಬದಲಾವಣೆಗಳನ್ನು ಮಾಡಿ ಮತ್ತು ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಕೇಳುವುದು

6. If you come up with an idea to improve the work using design thinking, what should you do next? | ಕೆಲಸವನ್ನು ಸುಧಾರಿಸಲು ನಿಮಗೆ ಹೊಸ ವಿನ್ಯಾಸ ಮತ್ತು ಆಲೋಚನೆ ಬಂದರೆ, ನೀವು ಮುಂದೆ ಏನು ಮಾಡಬೇಕು?

A) Write down your idea and keep it safe | ನಿಮ್ಮ ಕಲ್ಪನೆಯನ್ನು ಬರೆಯಿರಿ ಮತ್ತು ಅದನ್ನು ಸುರಕ್ಷಿತವಾಗಿ ಇರಿಸಿ

B) Think of another idea | ಮತ್ತೊಂದು ಉಪಾಯವನ್ನು ಯೋಚಿಸಿ

C) Apply and test if it works | ಅನ್ವಯಿಸಿ ಮತ್ತು ಅದು ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತದೆಯೇ ಎಂದು ಪರೀಕ್ಷಿಸಿ

D) Tell everyone about it | ಅದರ ಬಗ್ಗೆ ಎಲ್ಲರಿಗೂ ತಿಳಿಸಿ

Answer: C) Apply and test if it works | ಅನ್ವಯಿಸಿ ಮತ್ತು ಅದು ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತದೆಯೇ ಎಂದು ಪರೀಕ್ಷಿಸಿ

7. What does being punctual at work signify? | ಕೆಲಸದಲ್ಲಿ ಸಮಯಪಾಲನೆಯು ಏನನ್ನು ಸೂಚಿಸುತ್ತದೆ?

A) Laziness | ಸೋಮಾರಿತನ

B) Carelessness | ಅಜಾಗರೂಕತೆ

C) Disinterest | ನಿರಾಸಕ್ತಿ

D) Professionalism | ವೃತ್ತಿಪರತೆ

Answer: D) Professionalism | ವೃತ್ತಿಪರತೆ

8. Taking decisions on your own, after carefully thinking about them is the quality of _____ | ನಿಮ್ಮ ಸ್ವಂತ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು, ಅವುಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಯೋಚಿಸಿದ ನಂತರ _____ ಗುಣಮಟ್ಟವಾಗಿದೆ

A) Grit | ಗ್ರಿಟ್

B) Self-awareness | ಸ್ವಯಂ ಅರಿವು

C) Self-belief | ಸ್ವಯಂ ನಂಬಿಕೆ

D) Independent decision making | ಸ್ವತಂತ್ರ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು

Answer: D) Independent decision making | ಸ್ವತಂತ್ರ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು

9. What is required for your career growth and sustainability? | ನಿಮ್ಮ ವೃತ್ತಿ ಬೆಳವಣಿಗೆ ಮತ್ತು ಸುಸ್ಥಿರತೆಗೆ ಏನು ಬೇಕು?

A) Build new skills | ಹೊಸ ಕೌಶಲ್ಯಗಳನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಿ

B) Degree | ಪದವಿ

C) Opportunity | ಅವಕಾಶ

D) Good behaviour | ಒಳ್ಳೆಯ ನಡವಳಿಕೆ

Answer: A) Build new skills | ಹೊಸ ಕೌಶಲ್ಯಗಳನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಿ

10. While working, it is important to share our ideas with others because _____ | ಕೆಲಸ ಮಾಡುವಾಗ, ನಮ್ಮ ಆಲೋಚನೆಗಳನ್ನು ಇತರರೊಂದಿಗೆ ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಮುಖ್ಯ ಏಕೆಂದರೆ _____

A) to show off your knowledge. | ನಿಮ್ಮ ಜ್ಞಾನವನ್ನು ಪ್ರದರ್ಶಿಸಲು.

B) to make others feel included. | ಇತರರು ಸೇರಿದ್ದಾರೆ ಎಂದು ಭಾವಿಸಲು.

C) to impress others. | ಇತರರನ್ನು ಮೆಚ್ಚಿಸಲು.

D) talking can help and make ideas better. | ಮಾತನಾಡುವುದು ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಆಲೋಚನೆಗಳನ್ನು ಉತ್ತಮಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ.

Answer: D) talking can help and make ideas better. | ಮಾತನಾಡುವುದು ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಆಲೋಚನೆಗಳನ್ನು ಉತ್ತಮಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ.

11. While presenting your business plan to audience, how will you engage them to connect with you? | ನಿಮ್ಮ ವ್ಯಾಪಾರ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಪ್ರೇಕ್ಷಕರಿಗೆ ಪ್ರಸ್ತುತಪಡಿಸುವಾಗ, ನಿಮ್ಮೊಂದಿಗೆ ಸಂಪರ್ಕ ಸಾಧಿಸಲು ನೀವು ಅವರನ್ನು ಹೇಗೆ ತೊಡಗಿಸಿಕೊಳ್ಳುತ್ತೀರಿ?

A) Share a story or an experience that shaped your idea | ನಿಮ್ಮ ಕಲ್ಪನೆಯನ್ನು ರೂಪಿಸಿದ ಕಥೆ ಅಥವಾ ಅನುಭವವನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳಿ

B) Avoid eye contact with the audience | ಪ್ರೇಕ್ಷಕರೊಂದಿಗೆ ಕಣ್ಣಿನ ಸಂಪರ್ಕವನ್ನು ತಪ್ಪಿಸಿ

C) Repeat yourself multiple times | ನೀವೇ ಹಲವಾರು ಬಾರಿ ಪುನರಾವರ್ತಿತಿಸಿ

D) Practice until you can confidently present your plan | ನಿಮ್ಮ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ನೀವು ವಿಶ್ವಾಸದಿಂದ ಪ್ರಸ್ತುತಪಡಿಸುವವರೆಗೆ ಅಭ್ಯಾಸ ಮಾಡಿ

Answer: A) Share a story or an experience that shaped your idea | ನಿಮ್ಮ ಕಲ್ಪನೆಯನ್ನು ರೂಪಿಸಿದ ಕಥೆ ಅಥವಾ ಅನುಭವವನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳಿ

12. Which of the following behaviours is not a characteristic of a team player? | ಕೆಳಗಿನ ಯಾವ ನಡವಳಿಕೆಯು ತಂಡದ ಆಟಗಾರನ ಲಕ್ಷಣವಲ್ಲ?

A) Taking credit for others' work | ಇತರರ ಕೆಲಸಕ್ಕೆ ಕ್ರೆಡಿಟ್ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು

B) Respecting different viewpoints | ವಿಭಿನ್ನ ದೃಷ್ಟಿಕೋನಗಳನ್ನು ಗೌರವಿಸುವುದು

C) Listening to teammates' ideas | ತಂಡದ ಸದಸ್ಯರ ಆಲೋಚನೆಗಳನ್ನು ಆಲಿಸುವುದು

D) Willingness to help others | ಇತರರಿಗೆ ಸಹಾಯ ಮಾಡುವ ಇಚ್ಛೆ

Answer: A) Taking credit for others' work | ಇತರರ ಕೆಲಸಕ್ಕೆ ಕ್ರೆಡಿಟ್ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು

13. When a manufacturer is trying to make a better school bag using design thinking, what would be the next step after understanding the students' needs in a bag? | ಫ್ಯಾಬ್ರಿಕೇಟರ್ ಒಂದು ಉತ್ತಮ ಶಾಲಾ ಚೀಲವನ್ನು ತಯಾರಿಸಲು ಪ್ರಯತ್ನಿಸುತ್ತಿರುವಾಗ, ಬ್ಯಾಗ್‌ನಲ್ಲಿರುವ ವಿದ್ಯಾರ್ಥಿಗಳ ಅಗತ್ಯಗಳನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಂಡ ನಂತರ ಮುಂದಿನ ಹಂತ ಯಾವುದು?

A) Plan different bag designs | ವಿಭಿನ್ನ ಬ್ಯಾಗ್ ವಿನ್ಯಾಸಗಳನ್ನು ಯೋಜಿಸುವುದು

B) Choose the colour of the bag | ಚೀಲದ ಬಣ್ಣವನ್ನು ಆರಿಸುವುದು

C) Ask students to test the bags | ಬ್ಯಾಗ್‌ಗಳನ್ನು ಪರೀಕ್ಷಿಸಲು ವಿದ್ಯಾರ್ಥಿಗಳನ್ನು ಕೇಳುವುದು

D) Choose the material for the bag | ಚೀಲಕ್ಕೆ ವಸ್ತುಗಳನ್ನು ಆರಿಸುವುದು

Answer: A) Plan different bag designs | ವಿಭಿನ್ನ ಬ್ಯಾಗ್ ವಿನ್ಯಾಸಗಳನ್ನು ಯೋಜಿಸುವುದು

14. A person who is associated with the starting of a business is called _____ | ವ್ಯವಹಾರದ ಪ್ರಾರಂಭದೊಂದಿಗೆ ಸಂಬಂಧ ಹೊಂದಿರುವ ವ್ಯಕ್ತಿಯನ್ನು _____ ಎಂದು ಕರೆಯಲಾಗುತ್ತದೆ

A) Businessman | ವ್ಯಾಪಾರಿ

B) Sales Executive | ಮಾರಾಟ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಾಹಕ

C) Merchant | ವ್ಯಾಪಾರಿ

D) Entrepreneur | ವಾಣಿಜ್ಯೋದ್ಯಮಿ

Answer: D) Entrepreneur | ವಾಣಿಜ್ಯೋದ್ಯಮಿ

15. Believing that you have the capability to achieve your dreams is called _____ | ನಿಮ್ಮ ಕನಸುಗಳನ್ನು ಸಾಧಿಸುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯವನ್ನು ನೀವು ಹೊಂದಿದ್ದೀರಿ ಎಂದು ನಂಬುವುದನ್ನು _____ ಎಂದು ಕರೆಯಲಾಗುತ್ತದೆ

A) Self-awareness | ಸ್ವಯಂ ಅರಿವು

B) Self belief | ಸ್ವಯಂ ನಂಬಿಕೆ

C) Independent decision making | ಸ್ವತಂತ್ರ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು

D) Grit | ಗ್ರಿಟ್

Answer: B) Self belief | ಸ್ವಯಂ ನಂಬಿಕೆ

16. If your coworkers don't agree with your project idea, what's a good way to handle it with an entrepreneurial mindset? | ನಿಮ್ಮ ಸಹೋದ್ಯೋಗಿಗಳು ನಿಮ್ಮ ಪ್ರಾಜೆಕ್ಟ್ ಕಲ್ಪನೆಯನ್ನು ಒಪ್ಪದಿದ್ದರೆ, ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆಯ ಮನಸ್ಥಿತಿಯೊಂದಿಗೆ ಅದನ್ನು ನಿರ್ವಹಿಸಲು ಉತ್ತಮ ಮಾರ್ಗ ಯಾವುದು?

A) Give up on your idea | ನಿಮ್ಮ ಕಲ್ಪನೆಯನ್ನು ಬಿಟ್ಟುಬಿಡಿ

B) Stop talking about it | ಅದರ ಬಗ್ಗೆ ಮಾತನಾಡುವುದನ್ನು ನಿಲ್ಲಿಸಿ

C) Ask for feedback and make your idea better with their help | ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಕೇಳಿ ಮತ್ತು ಅವರ ಸಹಾಯದಿಂದ ನಿಮ್ಮ ಕಲ್ಪನೆಯನ್ನು ಉತ್ತಮಗೊಳಿಸಿ

D) Stick to your idea without listening to others | ಇತರರ ಮಾತನ್ನು ಕೇಳದೆ ನಿಮ್ಮ ಕಲ್ಪನೆಗೆ ಅಂಟಿಕೊಳ್ಳಿ

Answer: C) Ask for feedback and make your idea better with their help | ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಕೇಳಿ ಮತ್ತು ಅವರ ಸಹಾಯದಿಂದ ನಿಮ್ಮ ಕಲ್ಪನೆಯನ್ನು ಉತ್ತಮಗೊಳಿಸಿ

17. In a manufacturing unit, the packaging process is taking longer than usual time, causing delays in shipments. What should the workers do? | ಉತ್ಪಾದನಾ ಘಟಕದಲ್ಲಿ, ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯು ಸಾಮಾನ್ಯ ಸಮಯಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚು ಸಮಯ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುತ್ತದೆ, ಇದು ಸಾಗಣೆಯಲ್ಲಿ ವಿಳಂಬವನ್ನು ಉಂಟುಮಾಡುತ್ತದೆ. ಕಾರ್ಮಿಕರು ಏನು ಮಾಡಬೇಕು?

- A) Complain to the management | ಆಡಳಿತ ಮಂಡಳಿಗೆ ದೂರು ನೀಡಿ
B) Ignore the problem | ಸಮಸ್ಯೆಯನ್ನು ನಿರ್ಲಕ್ಷಿಸಿ
C) Discuss and think about different ways to pack faster | ವೇಗವಾಗಿ ಪ್ಯಾಕ್ ಮಾಡಲು ವಿವಿಧ ವಿಧಾನಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಚರ್ಚಿಸಿ ಮತ್ತು ಯೋಚಿಸಿ
D) Continue packaging the same way | ಪ್ಯಾಕೇಜಿಂಗ್ ಅನ್ನು ಅದೇ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಮುಂದುವರಿಸಿ

Answer: C) Discuss and think about different ways to pack faster | ವೇಗವಾಗಿ ಪ್ಯಾಕ್ ಮಾಡಲು ವಿವಿಧ ವಿಧಾನಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಚರ್ಚಿಸಿ ಮತ್ತು ಯೋಚಿಸಿ

18. What are three important elements to remember while conducting a survey? | ಸಮೀಕ್ಷೆ ನಡೆಸುವಾಗ ನೆನಪಿಡಬೇಕಾದ ಮೂರು ಪ್ರಮುಖ ಅಂಶಗಳು ಯಾವುವು?

- A) Talk, learn, understand | ಮಾತನಾಡಿ, ಕಲಿಯಿರಿ, ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಿ
B) Listen, observe, learn | ಆಲಿಸಿ, ಗಮನಿಸಿ, ಕಲಿಯಿರಿ
C) Observe, record, learn | ಗಮನಿಸಿ, ದಾಖಲಿಸಿ, ಕಲಿಯಿರಿ
D) Listen, observe, tell | ಆಲಿಸಿ, ಗಮನಿಸಿ, ಹೇಳಿ

Answer: B) Listen, observe, learn | ಆಲಿಸಿ, ಗಮನಿಸಿ, ಕಲಿಯಿರಿ

19. In an organization where all workers are skilled and working systematically, the outcome will be _____. | ಸಂಸ್ಥೆಯಲ್ಲಿ, ಎಲ್ಲಾ ಕೆಲಸಗಾರರು ನುರಿತ ಮತ್ತು ವ್ಯವಸ್ಥಿತವಾಗಿ ಕೆಲಸ ಮಾಡಿದರೆ ಫಲಿತಾಂಶವು _____ ಆಗಿರುತ್ತದೆ.

- A) Confusion | ಗೊಂದಲ
B) Loss for the organisation | ಸಂಸ್ಥೆಗೆ ನಷ್ಟ
C) Less work gets done | ಕಡಿಮೆ ಕೆಲಸ ಮಾಡಲಾಗುತ್ತದೆ
D) Increased output and profit | ಹೆಚ್ಚಿದ ಉತ್ಪಾದನೆ ಮತ್ತು ಲಾಭ

Answer: D) Increased output and profit | ಹೆಚ್ಚಿದ ಉತ್ಪಾದನೆ ಮತ್ತು ಲಾಭ

20. What should a business owner do to retain customers in a competitive market? | ಸ್ಪರ್ಧಾತ್ಮಕ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಗ್ರಾಹಕರನ್ನು ಉಳಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಮಾಲೀಕರು ಏನು ಮಾಡಬೇಕು?

- A) Identify and understand their customers' needs and preferences | ಅವರ ಗ್ರಾಹಕರ ಅಗತ್ಯಗಳು ಮತ್ತು ಆದ್ಯತೆಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ ಮತ್ತು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು
B) Offer a wider variety of products without any market research | ಯಾವುದೇ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಶೋಧನೆಯಿಲ್ಲದೆ ವಿವಿಧ ರೀತಿಯ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುವುದು
C) Focus solely on superior quality without considering customer feedback | ಗ್ರಾಹಕರ ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸದೆ ಕೇವಲ ಉತ್ತಮ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಮೇಲೆ ಕೇಂದ್ರೀಕರಿಸುವುದು
D) Lower their prices to match competitors | ಪ್ರತಿಸ್ಪರ್ಧಿಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿಸಲು, ಬೆಲೆಗಳನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುವುದು

Answer: A) Identify and understand their customers' needs

and preferences | ಅವರ ಗ್ರಾಹಕರ ಅಗತ್ಯಗಳು ಮತ್ತು ಆದ್ಯತೆಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ ಮತ್ತು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು

21. Which of the following is a good work habit? | ಕೆಳಗಿನವುಗಳಲ್ಲಿ ಯಾವುದು ಉತ್ತಮ ಕೆಲಸದ ಅಭ್ಯಾಸವಾಗಿದೆ?

- A) Not giving up when something goes wrong | ಏನಾದರೂ ತಪ್ಪಾದಾಗ ಬಿಡುವುದಿಲ್ಲ
B) Not following workplace rules | ಕೆಲಸದ ಸ್ಥಳದ ನಿಯಮಗಳನ್ನು ಪಾಲಿಸುತ್ತಿಲ್ಲ
C) Getting tensed when work is challenging | ಕೆಲಸವು ಸವಾಲಾಗಿರುವಾಗ ಉದ್ವಿಗ್ನಗೊಳ್ಳುವುದು
D) Choosing easy tasks | ಸುಲಭವಾದ ಕಾರ್ಯಗಳನ್ನು ಆರಿಸುವುದು

Answer: A) Not giving up when something goes wrong | ಏನಾದರೂ ತಪ್ಪಾದಾಗ ಬಿಡುವುದಿಲ್ಲ

22. A bag manufacturer designs a product and shows it to five different people for feedback. Why is it important to listen to different users and not just one? | ಒಬ್ಬ ಬ್ಯಾಗ್ ತಯಾರಕ ಉತ್ಪನ್ನವನ್ನು ವಿನ್ಯಾಸಗೊಳಿಸುತ್ತಾನೆ ಮತ್ತು ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಗಾಗಿ ಐದು ವಿಭಿನ್ನ ಜನರಿಗೆ ಅದನ್ನು ತೋರಿಸುತ್ತಾನೆ. ಒಬ್ಬರಲ್ಲದೇ ಬೇರೆ ಬೇರೆ ಬಳಕೆದಾರರನ್ನು ಕೇಳುವುದು ಮುಖ್ಯ ಏಕೆ?

- A) To get a lot of appreciation for her work | ಅವಳ ಕೆಲಸಕ್ಕಾಗಿ ಸಾಕಷ್ಟು ಮೆಚ್ಚುಗೆಯನ್ನು ಪಡೆಯಲು
B) Because it's fun | ಇದು ಖುಷಿಯಾಗುತ್ತದೆ
C) To get a lot of ideas | ಬಹಳಷ್ಟು ವಿಚಾರಗಳನ್ನು ತಿಳಿಯಲು
D) To understand the common problems from different users | ವಿವಿಧ ಬಳಕೆದಾರರಿಂದ ಸಾಮಾನ್ಯ ಸಮಸ್ಯೆಗಳನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲು

Answer: D) To understand the common problems from different users | ವಿವಿಧ ಬಳಕೆದಾರರಿಂದ ಸಾಮಾನ್ಯ ಸಮಸ್ಯೆಗಳನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲು

23. Which of the following is self-management skills? | ಕೆಳಗಿನವುಗಳಲ್ಲಿ ಯಾವುದು ಸ್ವಯಂ ನಿರ್ವಹಣಾ ಕೌಶಲ್ಯಗಳು?

- A) Adaptability and Flexibility | ಹೊಂದಿಕೊಳ್ಳುವಿಕೆ ಮತ್ತು ಹೊಂದಿಕೊಳ್ಳುವಿಕೆ
B) Speaking skill | ಮಾತನಾಡುವ ಕೌಶಲ್ಯ
C) Listening skill | ಕೇಳುವ ಕೌಶಲ್ಯ
D) Writing skill | ಬರವಣಿಗೆಯ ಕೌಶಲ್ಯ

Answer: A) Adaptability and Flexibility | ಹೊಂದಿಕೊಳ್ಳುವಿಕೆ ಮತ್ತು ಹೊಂದಿಕೊಳ್ಳುವಿಕೆ

24. What encourages entrepreneurship on a grand scale? | ದೊಡ್ಡ ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆಯನ್ನು ಯಾವುದು ಪ್ರೋತ್ಸಾಹಿಸುತ್ತದೆ?

- A) Become rich quickly | ಬೇಗ ಶ್ರೀಮಂತರಾಗುತ್ತಾರೆ
B) Global leader | ಜಾಗತಿಕ ನಾಯಕ
C) Become famous | ಪ್ರಸಿದ್ಧರಾಗುತ್ತಾರೆ
D) New business opportunities | ಹೊಸ ವ್ಯಾಪಾರ ಅವಕಾಶಗಳು

Answer: D) New business opportunities | ಹೊಸ ವ್ಯಾಪಾರ ಅವಕಾಶಗಳು

25. An entrepreneurial mindset means to _____ | ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆಯ ಮನಸ್ಥಿತಿ ಎಂದರೆ _____

A) think only about profit |
ಲಾಭದ ಬಗ್ಗೆ ಮಾತ್ರ ಯೋಚಿಸಿ

B) not setting any goal |
ಯಾವುದೇ ಗುರಿಯನ್ನು
ಹೊಂದಿಸುವುದಿಲ್ಲ

C) identify opportunities and
Use them for your benefit |
ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ ಮತ್ತು
ಅವುಗಳನ್ನು ನಿಮ್ಮ ಅನುಕೂಲಕ್ಕಾಗಿ
ಬಳಸಿ

D) not taking any risk |
ಯಾವುದೇ ಅಪಾಯವನ್ನು
ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದಿಲ್ಲ

**Answer: C) identify opportunities and Use them for your
benefit | ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ ಮತ್ತು ಅವುಗಳನ್ನು ನಿಮ್ಮ ಅನುಕೂಲಕ್ಕಾಗಿ
ಬಳಸಿ**

26. When we find a faster way to pack products at the
factory, what should we do? | ಕಾರ್ಖಾನೆಯಲ್ಲಿ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ಪ್ಯಾಕ್
ಮಾಡಲು ನಾವು ವೇಗವಾದ ಮಾರ್ಗವನ್ನು ಕಂಡುಕೊಂಡಾಗ, ನಾವು ಏನು
ಮಾಡಬೇಕು?

A) Pack products faster than
our coworkers | ನಮ್ಮ
ಸಹೋದ್ಯೋಗಿಗಳಿಗಿಂತ ವೇಗವಾಗಿ
ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ಪ್ಯಾಕ್ ಮಾಡುವುದು

B) Keep the method as
secret | ವಿಧಾನವನ್ನು ರಹಸ್ಯವಾಗಿ
ಇರಿಸುವುದು

C) Continue packing the way
the team has been doing |
ತಂಡವು ಮಾಡುತ್ತಿರುವ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ
ಪ್ಯಾಕ್ ಮಾಡುವುದನ್ನು
ಮುಂದುವರಿಸುವುದು

D) Share the faster packing
method with our team | ನಮ್ಮ
ತಂಡದೊಂದಿಗೆ ವೇಗವಾದ ಪ್ಯಾಕಿಂಗ್
ವಿಧಾನವನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳುವುದು

**Answer: D) Share the faster packing method with our team |
ನಮ್ಮ ತಂಡದೊಂದಿಗೆ ವೇಗವಾದ ಪ್ಯಾಕಿಂಗ್ ವಿಧಾನವನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳುವುದು**

27. If someone wants to apply for bank loan for their
business, their business plan should have _____. |
ಯಾರಾದರೂ ತಮ್ಮ ವ್ಯವಹಾರಕ್ಕಾಗಿ ಬ್ಯಾಂಕ್ ಸಾಲವನ್ನು ಅನ್ವಯಿಸಲು
ಬಯಸಿದರೆ, ಅವರ ವ್ಯವಹಾರ ಯೋಜನೆಯು _____
ಹೊಂದಿರಬೇಕು

A) only the idea and name of
the business | ವ್ಯವಹಾರದ ಕಲ್ಪನೆ
ಮತ್ತು ಹೆಸರನ್ನು ಮಾತ್ರ
ಹೊಂದಿರುತ್ತಾರೆ

B) the total cost of the
business without any details |
ಯಾವುದೇ ವಿವರಗಳಿಲ್ಲದ
ವ್ಯವಹಾರದ ಒಟ್ಟು ವೆಚ್ಚ

C) challenges about the
business along with
solutions | ಪರಿಹಾರಗಳ ಜೊತೆಗೆ
ವ್ಯವಹಾರದ ಬಗ್ಗೆ ಸವಾಲುಗಳು

D) business profit details |
ವ್ಯಾಪಾರ ಲಾಭದ ವಿವರಗಳು

**Answer: C) challenges about the business along with solutions
| ಪರಿಹಾರಗಳ ಜೊತೆಗೆ ವ್ಯವಹಾರದ ಬಗ್ಗೆ ಸವಾಲುಗಳು**

28. What is required to gather feedback from your
customers? | ನಿಮ್ಮ ಗ್ರಾಹಕರಿಂದ ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಸಂಗ್ರಹಿಸಲು ನಿಮಗೆ
ಏನು ಬೇಕು?

A) Advertisement on TV |
ಟಿವಿಯಲ್ಲಿ ಜಾಹೀರಾತು

B) Billboards | ಜಾಹೀರಾತು
ಫಲಕಗಳು

C) Brochure | ಕಂಪೌಚರ್

D) Market survey | ಮಾರುಕಟ್ಟೆ
ಸಮೀಕ್ಷೆ

Answer: D) Market survey | ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಮೀಕ್ಷೆ

29. While making a business plan, which is not required to be
mentioned? | ವ್ಯಾಪಾರ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಮಾಡುವಾಗ, ಈ ಕೆಳಗಿನ
ಯಾವುದನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸಬೇಕಾಗಿಲ್ಲ?

A) Business idea | ವ್ಯಾಪಾರ
ಕಲ್ಪನೆ

B) Future growth strategies |
ಭವಿಷ್ಯದ ಬೆಳವಣಿಗೆಯ ತಂತ್ರಗಳು

C) Startup costs | ಆರಂಭಿಕ
ವೆಚ್ಚಗಳು

D) Personal interests and
hobbies | ವೈಯಕ್ತಿಕ ಆಸಕ್ತಿಗಳು
ಮತ್ತು ಹವ್ಯಾಸಗಳು

**Answer: D) Personal interests and hobbies | ವೈಯಕ್ತಿಕ ಆಸಕ್ತಿಗಳು
ಮತ್ತು ಹವ್ಯಾಸಗಳು**

30. How does design thinking help solve problems? | ವಿನ್ಯಾಸ
ಚಿಂತನೆಯು ಸಮಸ್ಯೆಗಳನ್ನು ಪರಿಹರಿಸಲು ಹೇಗೆ ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತದೆ?

A) By trusting on personal
assumptions | ವೈಯಕ್ತಿಕ
ಊಹೆಗಳನ್ನು ನಂಬುವ ಮೂಲಕ

B) By guessing solutions
randomly | ಯಾದೃಚ್ಛಿಕವಾಗಿ
ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು ಊಹಿಸುವ
ಮೂಲಕ

C) By understanding what
people need and improving
solutions | ಜನರಿಗೆ ಏನು ಬೇಕು
ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವ
ಮೂಲಕ ಮತ್ತು ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು
ಸುಧಾರಿಸುವ ಮೂಲಕ

D) By following a strict
process | ಕಟ್ಟುನಿಟ್ಟಾದ
ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಅನುಸರಿಸುವ
ಮೂಲಕ

**Answer: C) By understanding what people need and
improving solutions | ಜನರಿಗೆ ಏನು ಬೇಕು ಎಂಬುದನ್ನು
ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವ ಮೂಲಕ ಮತ್ತು ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು ಸುಧಾರಿಸುವ ಮೂಲಕ**

31. What does working well together mean? | ಒಟ್ಟಿಗೆ ಬೆನ್ನಾಗಿ
ಕೆಲಸ ಮಾಡುವುದರ ಅರ್ಥವೇನು?

A) Sharing ideas, listening,
finding solutions together |
ವಿಚಾರಗಳನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳುವುದು,
ಆಲಿಸುವುದು, ಒಟ್ಟಿಗೆ
ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು ಕಂಡುಕೊಳ್ಳುವುದು

B) Be friendly with all |
ಎಲ್ಲರೊಂದಿಗೆ ಸ್ನೇಹದಿಂದಿರಿ

C) Participate get-together |
ಗಟ್-ಟುಗದರ್ ಭಾಗವಹಿಸಿ

D) Not doing any mistakes |
ಯಾವುದೇ ತಪ್ಪುಗಳನ್ನು ಮಾಡುತ್ತಿಲ್ಲ

**Answer: A) Sharing ideas, listening, finding solutions together
| ವಿಚಾರಗಳನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳುವುದು, ಆಲಿಸುವುದು, ಒಟ್ಟಿಗೆ ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು
ಕಂಡುಕೊಳ್ಳುವುದು**

32. When you do not know how to use a new machine, what
will be your action? | ಹೊಸ ಯಂತ್ರವನ್ನು ಹೇಗೆ ಬಳಸುವುದು ಎಂದು
ನಿಮಗೆ ತಿಳಿದಿಲ್ಲದಿದ್ದಾಗ, ನಿಮ್ಮ ಕ್ರಮವೇನು?

A) Take a break and do it
later | ವಿರಾಮ ತೆಗೆದುಕೊಂಡು
ನಂತರ ಮಾಡಿ

B) Ask for help and learn
how to use the machine |
ಸಹಾಯಕ್ಕಾಗಿ ಕೇಳಿ ಮತ್ತು
ಯಂತ್ರವನ್ನು ಹೇಗೆ ಬಳಸುವುದು
ಎಂದು ತಿಳಿಯಿರಿ

C) Stay silent till someone
teaches you | ಯಾರಾದರೂ
ನಿಮಗೆ ಕಲಿಸುವವರೆಗೆ ಮೌನವಾಗಿರಿ

D) Leave the job | ಕೆಲಸ ಬಿಡಿ

**Answer: B) Ask for help and learn how to use the machine |
ಸಹಾಯಕ್ಕಾಗಿ ಕೇಳಿ ಮತ್ತು ಯಂತ್ರವನ್ನು ಹೇಗೆ ಬಳಸುವುದು ಎಂದು ತಿಳಿಯಿರಿ**

33. _____ is when a group of people work together to finish
something. | _____ ಎಂದರೆ ಯಾವುದಾದರೊಂದು ಕೆಲಸವನ್ನು
ಮುಗಿಸಲು ಜನರ ಗುಂಪು ಒಟ್ಟಾಗಿ ಕೆಲಸ ಮಾಡುವುದು.

A) Education | ಶಿಕ್ಷಣ

B) Team work | ತಂಡದ ಕೆಲಸ

C) Business | ವ್ಯಾಪಾರ

D) Experience | ಅನುಭವ

Answer: B) Team work | ತಂಡದ ಕೆಲಸ

34. Imagine you are setting up a mobile repair shop. Which of the following is the most important for its success? | ನೀವು ಮೊಬೈಲ್ ರಿಪೇರಿ ಅಂಗಡಿಯನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸುತ್ತಿರುವಿರಿ ಎಂದು ಊಹಿಸಿ. ಅದರ ಯಶಸ್ಸಿಗೆ ಈ ಕೆಳಗಿನವುಗಳಲ್ಲಿ ಯಾವುದು ಪ್ರಮುಖವಾಗಿದೆ?

A) Setting up the shop in a busy area | ಜನನಿಬಿಡ ಪ್ರದೇಶದಲ್ಲಿ ಅಂಗಡಿಯನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸುವುದು

B) Putting up flyers in the neighbourhood | ನೆರೆಹೊರೆಯಲ್ಲಿ ಫೈಯರ್‌ಗಳನ್ನು ಹಾಕುವುದು

C) Picking the right shop name | ಸರಿಯಾದ ಅಂಗಡಿಯ ಹೆಸರನ್ನು ಆರಿಸುವುದು

D) Offering repair services at a higher price | ಹೆಚ್ಚಿನ ಬೆಲೆಗೆ ದುರಸ್ತಿ ಸೇವೆಗಳನ್ನು ನೀಡುತ್ತಿದೆ

Answer: A) Setting up the shop in a busy area | ಜನನಿಬಿಡ ಪ್ರದೇಶದಲ್ಲಿ ಅಂಗಡಿಯನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸುವುದು

35. While working with your team on a project, one of your coworkers is finding it difficult to finish their job. What should you do in this situation? | ಪ್ರಾಜೆಕ್ಟ್‌ನಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ತಂಡದೊಂದಿಗೆ ಕೆಲಸ ಮಾಡುವಾಗ, ನಿಮ್ಮ ಸಹೋದ್ಯೋಗಿಗಳಲ್ಲಿ ಒಬ್ಬರು ತಮ್ಮ ಕೆಲಸವನ್ನು ಮುಗಿಸಲು ಕಷ್ಟಪಡುತ್ತಿದ್ದಾರೆ. ಈ ಪರಿಸ್ಥಿತಿಯಲ್ಲಿ ನೀವು ಏನು ಮಾಡಬೇಕು?

A) Help and support them to finish their work. | ಅವರ ಕೆಲಸವನ್ನು ಪೂರ್ಣಗೊಳಿಸಲು ಅವರಿಗೆ ಸಹಾಯ ಮಾಡಿ ಮತ್ತು ಬೆಂಬಲಿಸಿ.

B) Finish their work for them. | ಅವರಿಗಾಗಿ ಅವರ ಕೆಲಸವನ್ನು ಮುಗಿಸಿ.

C) Ignore their problem and focus on your own work. | ಅವರ ಸಮಸ್ಯೆಯನ್ನು ನಿರ್ಲಕ್ಷಿಸಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಸ್ವಂತ ಕೆಲಸದ ಮೇಲೆ ಕೇಂದ್ರೀಕರಿಸಿ.

D) Complain about them to the boss. | ಅವರ ಬಗ್ಗೆ ಬಾಸ್‌ಗೆ ದೂರು ನೀಡಿ.

Answer: A) Help and support them to finish their work. | ಅವರ ಕೆಲಸವನ್ನು ಪೂರ್ಣಗೊಳಿಸಲು ಅವರಿಗೆ ಸಹಾಯ ಮಾಡಿ ಮತ್ತು ಬೆಂಬಲಿಸಿ.

36. Why is it important to have a business plan before starting a business? | ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸುವ ಮೊದಲು ವ್ಯಾಪಾರ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಹೊಂದಿರುವುದು ಏಕೆ ಮುಖ್ಯ?

A) Just a try | ಕೇವಲ ಒಂದು ಪ್ರಯತ್ನ

B) To get loan from bank | ಬ್ಯಾಂಕಿನಿಂದ ಸಾಲ ಪಡೆಯಲು

C) To show you are an entrepreneur | ನೀವು ವಾಣಿಜ್ಯೋದ್ಯಮಿ ಎಂದು ತೋರಿಸಲು

D) To identify potential challenges with clear goal and risks | ಸ್ಪಷ್ಟ ಗುರಿ ಮತ್ತು ಅಪಾಯಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಂಭಾವ್ಯ ಸವಾಲುಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಲು

Answer: D) To identify potential challenges with clear goal and risks | ಸ್ಪಷ್ಟ ಗುರಿ ಮತ್ತು ಅಪಾಯಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಂಭಾವ್ಯ ಸವಾಲುಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಲು

37. The first version of a product/service is called _____ | ಉತ್ಪನ್ನ / ಸೇವೆಯ ಮೊದಲ ಆವೃತ್ತಿಯನ್ನು _____ ಎಂದು ಕರೆಯಲಾಗುತ್ತದೆ

A) first initiative | ಮೊದಲ ಉಪಕ್ರಮ

B) prototype | ಮೂಲಮಾದರಿ

C) first edition | ಮೊದಲ ಆವೃತ್ತಿ

D) model product | ಮಾದರಿ ಉತ್ಪನ್ನ

Answer: B) prototype | ಮೂಲಮಾದರಿ

38. Find the Entrepreneur from the given options. | ನೀಡಿರುವ ಆಯ್ಕೆಗಳಿಂದ ವಾಣಿಜ್ಯೋದ್ಯಮಿಯನ್ನು ಹುಡುಕಿ.

A) SBI CEO | ಎಸ್‌ಬಿಐ ಸಿಇಒ

B) Cabinet Secretary | ಸಂಪುಟ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿ

C) Anand Mahindra | ಆನಂದ್ ಮಹೀಂದ್ರ

D) RBI Governor | ಆರ್‌ಬಿಐ ಗವರ್ನರ್

Answer: C) Anand Mahindra | ಆನಂದ್ ಮಹೀಂದ್ರ

39. What are some people related problems in a workplace? | ಕೆಲಸದ ಸ್ಥಳದಲ್ಲಿ ಕೆಲವು ಜನರಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಸಮಸ್ಯೆಗಳು ಯಾವುವು?

A) More qualified workers | ಹೆಚ್ಚು ಅರ್ಹ ಕೆಲಸಗಾರರು

B) More experienced workers | ಹೆಚ್ಚು ಅನುಭವಿ ಕೃತಿಗಳು

C) Workers do not communicate while facing the problem | ಸಮಸ್ಯೆ ಎದುರಿಸುವಾಗ ಕಾರ್ಮಿಕರು ಸಂವಹನ ನಡೆಸುವುದಿಲ್ಲ

D) More staff in the workplace | ಕೆಲಸದ ಸ್ಥಳದಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚಿನ ಸಿಬ್ಬಂದಿ

Answer: C) Workers do not communicate while facing the problem | ಸಮಸ್ಯೆ ಎದುರಿಸುವಾಗ ಕಾರ್ಮಿಕರು ಸಂವಹನ ನಡೆಸುವುದಿಲ್ಲ

40. If you want to give people relevant information about you and your business in an easy way, you will _____ | ನಿಮ್ಮ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ವ್ಯಾಪಾರದ ಕುರಿತು ಜನರಿಗೆ ಸೂಕ್ತವಾದ ಮಾಹಿತಿಯನ್ನು ಸುಲಭ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ನೀಡಲು ನೀವು ಬಯಸಿದರೆ, ನೀವು _____

A) verbally tell them when they ask | ಅವರು ಕೇಳಿದಾಗ ಮೌಖಿಕವಾಗಿ ಹೇಳಿ

B) write on a piece of paper and give | ಒಂದು ಕಾಗದದ ಮೇಲೆ ಬರೆದು ಕೊಡಿ

C) give them your business card | ಅವರಿಗೆ ನಿಮ್ಮ ವ್ಯಾಪಾರ ಕಾರ್ಡ್ ನೀಡಿ

D) ask them to search on Google | ಅವರನ್ನು Google ನಲ್ಲಿ ಹುಡುಕಲು ಹೇಳಿ

Answer: C) give them your business card | ಅವರಿಗೆ ನಿಮ್ಮ ವ್ಯಾಪಾರ ಕಾರ್ಡ್ ನೀಡಿ

41. As a machine operator, if you find that your machine is not working properly, what should you do? | ನೀವು ಯಂತ್ರ ನಿರ್ವಾಹಕರಾಗಿದ್ದು, ನಿಮ್ಮ ಯಂತ್ರವು ಸರಿಯಾಗಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಿಲ್ಲ ಎಂದು ನಿಮಗೆ ತಿಳಿದರೆ, ನೀವು ಏನು ಮಾಡಬೇಕು?

A) Blame someone for the defect | ದೋಷಕ್ಕೆ ಯಾರನ್ನಾದರೂ ದೂಷಿಸುವುದು

B) Hide the machine | ಯಂತ್ರವನ್ನು ಮರೆಮಾಪುವುದು

C) Ignore it | ಅದನ್ನು ನಿರ್ಲಕ್ಷಿಸುವುದು

D) Try to find the cause and remedies for the problem to solve it | ಸಮಸ್ಯೆಯನ್ನು ಪರಿಹರಿಸಲು ಕಾರಣ ಮತ್ತು ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು ಕಂಡುಹಿಡಿಯಲು ಪ್ರಯತ್ನಿಸುವುದು

Answer: D) Try to find the cause and remedies for the problem to solve it | ಸಮಸ್ಯೆಯನ್ನು ಪರಿಹರಿಸಲು ಕಾರಣ ಮತ್ತು ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು ಕಂಡುಹಿಡಿಯಲು ಪ್ರಯತ್ನಿಸುವುದು

42. What term describes a person who is always trying out new ways to reuse waste materials? | ತ್ಯಾಜ್ಯ ವಸ್ತುಗಳನ್ನು ಮರುಬಳಕೆ ಮಾಡಲು ಯಾವಾಗಲೂ ಹೊಸ ಮಾರ್ಗಗಳನ್ನು ಪ್ರಯತ್ನಿಸುತ್ತಿರುವ ವ್ಯಕ್ತಿಯನ್ನು ಯಾವ ಪದವು ವಿವರಿಸುತ್ತದೆ?

- A) Planner | ಯೋಜಕ B) Doer | ಮಾಡುವವನು
C) Peacekeeper | ಶಾಂತಿಪಾಲಕ D) Idea Person | ಐಡಿಯಾ ಪರ್ಸನ್

Answer: D) Idea Person | ಐಡಿಯಾ ಪರ್ಸನ್

43. Which of these situations show people working well together as a team? | ಈ ಸಂದರ್ಭಗಳಲ್ಲಿ ಯಾವ ಜನರು ತಂಡವಾಗಿ ಒಟ್ಟಿಗೆ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತಾರೆ ಎಂಬುದನ್ನು ತೋರಿಸುತ್ತದೆ?

- A) All are working without discussing each other | ಎಲ್ಲರೂ ಪರಸ್ಪರ ಚರ್ಚಿಸದೆ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದಾರೆ
B) One person doing all the work without any help from team members | ಒಬ್ಬ ವ್ಯಕ್ತಿಯು ತಂಡದ ಸದಸ್ಯರ ಸಹಾಯವಿಲ್ಲದೆ ಎಲ್ಲಾ ಕೆಲಸಗಳನ್ನು ಮಾಡುತ್ತಾನೆ
C) A group sharing ideas and listening to each other | ಆಲೋಚನೆಗಳನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳುವ ಮತ್ತು ಪರಸ್ಪರ ಕೇಳುವ ಗುಂಪು
D) Two people arguing and not agreeing | ಇಬ್ಬರು ಜಗಳವಾಡುತ್ತಿದ್ದಾರೆ ಮತ್ತು ಒಪ್ಪುವುದಿಲ್ಲ

Answer: C) A group sharing ideas and listening to each other | ಆಲೋಚನೆಗಳನ್ನು ಹಂಚಿಕೊಳ್ಳುವ ಮತ್ತು ಪರಸ್ಪರ ಕೇಳುವ ಗುಂಪು

44. When someone needs funding for a small business, what should they do to find a suitable investor? | ಯಾರಿಗಾದರೂ ಸಣ್ಣ ವ್ಯಾಪಾರಕ್ಕಾಗಿ ಹಣದ ಅಗತ್ಯವಿದ್ದಾಗ, ಸೂಕ್ತವಾದ ಹೂಡಿಕೆದಾರರನ್ನು ಹುಡುಕಲು ಅವರು ಏನು ಮಾಡಬೇಕು?

- A) Wait for the suitable investor | ಸೂಕ್ತ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗಾಗಿ ನಿರೀಕ್ಷಿಸಿ
B) Send business plan to friends | ಸ್ನೇಹಿತರಿಗೆ ವ್ಯಾಪಾರ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಕಳುಹಿಸಿ
C) Start without funding and hope for an investor. | ಹಣವಿಲ್ಲದೆ ಪ್ರಾರಂಭಿಸಿ ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ಭರವಸೆ ನೀಡಿ.
D) Attend networking events to meet suitable investors. | ಸೂಕ್ತವಾದ ಹೂಡಿಕೆದಾರರನ್ನು ಭೇಟಿ ಮಾಡಲು ನೆಟ್‌ವರ್ಕಿಂಗ್ ಈವೆಂಟ್‌ಗಳಿಗೆ ಹಾಜರಾಗಿ.

Answer: D) Attend networking events to meet suitable investors. | ಸೂಕ್ತವಾದ ಹೂಡಿಕೆದಾರರನ್ನು ಭೇಟಿ ಮಾಡಲು ನೆಟ್‌ವರ್ಕಿಂಗ್ ಈವೆಂಟ್‌ಗಳಿಗೆ ಹಾಜರಾಗಿ.

45. What are some resource related problems in a workplace? | ಕೆಲಸದ ಸ್ಥಳದಲ್ಲಿ ಕೆಲವು ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಸಂಬಂಧಿತ ಸಮಸ್ಯೆಗಳು ಯಾವುವು?

- A) Electricity | ವಿದ್ಯುತ್
B) Shortage of materials and space | ವಸ್ತುಗಳ ಕೊರತೆ ಮತ್ತು ಸ್ಥಳಾವಕಾಶ
C) Less operators | ಕಡಿಮೆ ನಿರ್ವಾಹಕರು
D) More space for less machines | ಕಡಿಮೆ ಯಂತ್ರಗಳಿಗೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ಸ್ಥಳಾವಕಾಶ

Answer: B) Shortage of materials and space | ವಸ್ತುಗಳ ಕೊರತೆ ಮತ್ತು ಸ್ಥಳಾವಕಾಶ

46. One important rule to network effectively is _____ | ಪರಿಣಾಮಕಾರಿಯಾಗಿ ನೆಟ್ವರ್ಕ್ ಮಾಡಲು ಒಂದು ಪ್ರಮುಖ ನಿಯಮವೆಂದರೆ _____

- A) keep in touch with your contacts | ನಿಮ್ಮ ಸಂಪರ್ಕಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಂಪರ್ಕದಲ್ಲಿರಿ
B) talk to the same people | ಅದೇ ಜನರೊಂದಿಗೆ ಮಾತನಾಡಿ
C) identify your competitors | ನಿಮ್ಮ ಪ್ರತಿस्ಪರ್ಧಿಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ
D) focus on selling your product | ನಿಮ್ಮ ಉತ್ಪನ್ನವನ್ನು ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವತ್ತ ಗಮನಹರಿಸಿ

Answer: A) keep in touch with your contacts | ನಿಮ್ಮ ಸಂಪರ್ಕಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಂಪರ್ಕದಲ್ಲಿರಿ

47. What does it mean to think like a business person? | ವ್ಯಾಪಾರ ವ್ಯಕ್ತಿಯಂತೆ ಯೋಚಿಸುವುದರ ಅರ್ಥವೇನು?

- A) Only thinking about money | ಹಣದ ಬಗ್ಗೆ ಮಾತ್ರ ಯೋಚಿಸುತ್ತಿದ್ದಾರೆ
B) Being scared to try new things | ಹೊಸದನ್ನು ಪ್ರಯತ್ನಿಸಲು ಭಯಪಡುತ್ತಾರೆ
C) Seeing problems as things to fix | ಸಮಸ್ಯೆಗಳನ್ನು ಸರಿಪಡಿಸುವ ವಿಷಯಗಳಾಗಿ ನೋಡುವುದು
D) Not liking change | ಬದಲಾವಣೆ ಇಷ್ಟವಿಲ್ಲ

Answer: C) Seeing problems as things to fix | ಸಮಸ್ಯೆಗಳನ್ನು ಸರಿಪಡಿಸುವ ವಿಷಯಗಳಾಗಿ ನೋಡುವುದು

48. You are a lifelong learner if you _____ | ನೀವು _____ ಇದ್ದರೆ ನೀವು ಜೀವಮಾನದ ಕಲಿಯುವವರಾಗಿದ್ದೀರಿ

- A) get a PhD | ಪಿಎಚ್‌ಡಿ ಪಡೆಯಿರಿ
B) live for a long time | ದೀರ್ಘಕಾಲ ಬದುಕುತ್ತಾರೆ
C) keep growing and adding to your knowledge | ಬೆಳೆಯುತ್ತಾ ಇರಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಜ್ಞಾನಕ್ಕೆ ಸೇರಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ
D) join online courses | ಆನ್‌ಲೈನ್ ಕೋರ್ಸ್‌ಗಳಿಗೆ ಸೇರಿಕೊಳ್ಳಿ

Answer: C) keep growing and adding to your knowledge | ಬೆಳೆಯುತ್ತಾ ಇರಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಜ್ಞಾನಕ್ಕೆ ಸೇರಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ

49. When a machine operator suddenly faces a problem and quickly finds another way to do the work, it is called _____. | ಯಂತ್ರ ನಿರ್ವಾಹಕರು ಇದ್ದಕ್ಕಿದ್ದಂತೆ ಸಮಸ್ಯೆಯನ್ನು ಎದುರಿಸಿದಾಗ ಮತ್ತು ಕೆಲಸವನ್ನು ಮಾಡಲು ಮತ್ತೊಂದು ಮಾರ್ಗವನ್ನು ತ್ವರಿತವಾಗಿ ಕಂಡುಕೊಂಡಾಗ, ಅದನ್ನು _____ ಎಂದು ಕರೆಯಲಾಗುತ್ತದೆ.

- A) Sincerity | ವಿನಯತೆ
B) Honesty | ಪ್ರಾಮಾಣಿಕತೆ
C) Integrity | ಸಮಗ್ರತೆ
D) Adaptability | ಹೊಂದಿಕೊಳ್ಳುವಿಕೆ

Answer: D) Adaptability | ಹೊಂದಿಕೊಳ್ಳುವಿಕೆ

50. When your team's project is unsuccessful, what will you do as a leader? | ನಿಮ್ಮ ತಂಡದ ಯೋಜನೆಯು ವಿಫಲವಾದಾಗ, ನೀವು ನಾಯಕರಾಗಿ ಏನು ಮಾಡುತ್ತೀರಿ?

- A) Encourage learning from mistakes | ತಪ್ಪುಗಳಿಂದ ಕಲಿಯಲು ಪ್ರೋತ್ಸಾಹಿಸಿ
B) Ignore the team members | ತಂಡದ ಸದಸ್ಯರನ್ನು ನಿರ್ಲಕ್ಷಿಸಿ
C) Blame the team for the failure | ವೈಫಲ್ಯಕ್ಕೆ ತಂಡವನ್ನು ದೂಷಿಸಿ
D) Scold them | ಅವರನ್ನು ನಿಂದಿಸಿ

Answer: A) Encourage learning from mistakes | ತಪ್ಪುಗಳಿಂದ ಕಲಿಯಲು ಪ್ರೋತ್ಸಾಹಿಸಿ

51. While purchasing an equipment for your trade, how will

you make decision? | ನಿಮ್ಮ ವ್ಯಾಪಾರಕ್ಕಾಗಿ ಉಪಕರಣವನ್ನು ಖರೀದಿಸುವಾಗ, ನೀವು ಹೇಗೆ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುತ್ತೀರಿ?

A) Look at all the details, think carefully about the needs & budget and then make the choice | ಎಲ್ಲಾ ವಿವರಗಳನ್ನು ನೋಡಿ, ಅಗತ್ಯತೆಗಳು ಮತ್ತು ಬಜೆಟ್ ಬಗ್ಗೆ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಯೋಚಿಸಿ ಮತ್ತು ನಂತರ ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿ

B) Choose the first machine you see | ನೀವು ನೋಡುವ ಮೊದಲ ಯಂತ್ರವನ್ನು ಆರಿಸಿ

C) Pick the machine which you like | ನೀವು ಇಷ್ಟಪಡುವ ಯಂತ್ರವನ್ನು ಆರಿಸಿ

D) Choose the cheapest machine available | ಲಭ್ಯವಿರುವ ಅಗ್ಗದ ಯಂತ್ರವನ್ನು ಆರಿಸಿ

Answer: A) Look at all the details, think carefully about the needs & budget and then make the choice | ಎಲ್ಲಾ ವಿವರಗಳನ್ನು ನೋಡಿ, ಅಗತ್ಯತೆಗಳು ಮತ್ತು ಬಜೆಟ್ ಬಗ್ಗೆ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಯೋಚಿಸಿ ಮತ್ತು ನಂತರ ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿ

52. If you want to start a bakery business, what would you focus on first in your business plan? | ನೀವು ಬೇಕರಿ ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಬಯಸಿದರೆ, ನಿಮ್ಮ ವ್ಯಾಪಾರ ಯೋಜನೆಯಲ್ಲಿ ನೀವು ಮೊದಲು ಏನನ್ನು ಗಮನಿಸುತ್ತೀರಿ?

A) Selecting a catchy name for the bakery | ಬೇಕರಿಗೆ ಆಕರ್ಷಕ ಹೆಸರನ್ನು ಆರಿಸುವುದು

B) Figuring out how the business will grow | ವ್ಯವಹಾರವು ಹೇಗೆ ಬೆಳೆಯುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಲೆಕ್ಕಾಚಾರ ಮಾಡುವುದು

C) Calculating how much money you need to start the business | ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಎಷ್ಟು ಹಣ ಬೇಕು ಎಂದು ಲೆಕ್ಕ ಹಾಕುವುದು

D) Planning how to advertise the bakery on social media | ಸಾಮಾಜಿಕ ಮಾಧ್ಯಮದಲ್ಲಿ ಬೇಕರಿಯನ್ನು ಹೇಗೆ ಜಾಹೀರಾತು ಮಾಡುವುದು ಎಂದು ಯೋಚಿಸುತ್ತಿದೆ

Answer: C) Calculating how much money you need to start the business | ವ್ಯವಹಾರವನ್ನು ಪ್ರಾರಂಭಿಸಲು ಎಷ್ಟು ಹಣ ಬೇಕು ಎಂದು ಲೆಕ್ಕ ಹಾಕುವುದು

53. Human resources are _____ | ಮಾನವ ಸಂಪನ್ಮೂಲಗಳು

A) your competitors | ನಿಮ್ಮ ಪ್ರತಿಸ್ಪರ್ಧಿಗಳು

B) Human right activists | ಮಾನವ ಹಕ್ಕು ಕಾರ್ಯಕರ್ತರು

C) your customers | ನಿಮ್ಮ ಗ್ರಾಹಕರು

D) your staff | ನಿಮ್ಮ ಸಿಬ್ಬಂದಿ

Answer: D) your staff | ನಿಮ್ಮ ಸಿಬ್ಬಂದಿ