

10:00 AM

June 2026

GOVT ITI DAVANGERE

Question Paper

Duration: 30 Mins

Total Marks: 9

ID: ITISKILL0219EF

Student Name: _____

Roll No: _____

1. What encourages entrepreneurship on a grand scale? | ದೊಡ್ಡ ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆಯನ್ನು ಯಾವುದು ಪ್ರೋತ್ಸಾಹಿಸುತ್ತದೆ?

- A) Become famous | ಪ್ರಸಿದ್ಧರಾಗುತ್ತಾರೆ
B) Global leader | ಜಾಗತಿಕ ನಾಯಕ
C) New business opportunities | ಹೊಸ ವ್ಯಾಪಾರ ಅವಕಾಶಗಳು
D) Become rich quickly | ಬೇಗ ಶ್ರೀಮಂತರಾಗುತ್ತಾರೆ

2. What are three important elements to remember while conducting a survey? | ಸಮೀಕ್ಷೆ ನಡೆಸುವಾಗ ನೆನಪಿಡಬೇಕಾದ ಮೂರು ಪ್ರಮುಖ ಅಂಶಗಳು ಯಾವುವು?

- A) Listen, observe, tell | ಆಲಿಸಿ, ಗಮನಿಸಿ, ಹೇಳಿ
B) Listen, observe, learn | ಆಲಿಸಿ, ಗಮನಿಸಿ, ಕಲಿಯಿರಿ
C) Observe, record, learn | ಗಮನಿಸಿ, ದಾಖಲಿಸಿ, ಕಲಿಯಿರಿ
D) Talk, learn, understand | ಮಾತನಾಡಿ, ಕಲಿಯಿರಿ, ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಿ

3. Taking decisions on your own, after carefully thinking about them is the quality of _____. | ನಿಮ್ಮ ಸ್ವಂತ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು, ಅವುಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಯೋಚಿಸಿದ ನಂತರ _____ ಗುಣಮಟ್ಟವಾಗಿದೆ

- A) Self-belief | ಸ್ವಯಂ ನಂಬಿಕೆ
B) Self-awareness | ಸ್ವಯಂ ಅರಿವು
C) Independent decision making | ಸ್ವತಂತ್ರ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು
D) Grit | ಗ್ರಿಟ್

4. The activity of setting up a business or businesses, taking on financial risk in the hope of profit is called _____. | ವ್ಯಾಪಾರ ಅಥವಾ ವ್ಯವಹಾರಗಳನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸುವ ಚಟುವಟಿಕೆ, ಲಾಭದ ಭರವಸೆಯಲ್ಲಿ ಹಣಕಾಸಿನ ಅಪಾಯವನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದನ್ನು _____ ಎಂದು ಕರೆಯಲಾಗುತ್ತದೆ

- A) Sales executive | ಮಾರಾಟ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಾಹಕ
B) Bank manager | ಬ್ಯಾಂಕ್ ವ್ಯವಸ್ಥಾಪಕ
C) Merchant | ವ್ಯಾಪಾರಿ
D) Entrepreneurship | ಉದ್ಯಮಶೀಲತೆ

5. Which of the following is not a resource? | ಕೆಳಗಿನವುಗಳಲ್ಲಿ ಯಾವುದು ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಅಲ್ಲ?

- A) Finished products | ಸಿದ್ಧಪಡಿಸಿದ ಉತ್ಪನ್ನಗಳು
B) Customer database | ಗ್ರಾಹಕ ಡೇಟಾಬೇಸ್
C) Raw materials | ಕಚ್ಚಾ ವಸ್ತುಗಳು
D) Loss in business | ವ್ಯಾಪಾರದಲ್ಲಿ ನಷ್ಟ

6. What should a business owner do to retain customers in a competitive market? | ಸ್ಪರ್ಧಾತ್ಮಕ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಗ್ರಾಹಕರನ್ನು ಉಳಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಮಾಲೀಕರು ಏನು ಮಾಡಬೇಕು?

- A) Focus solely on superior quality without considering customer feedback | ಗ್ರಾಹಕ ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸದೆ ಕೇವಲ ಉತ್ತಮ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಮೇಲೆ ಕೇಂದ್ರೀಕರಿಸುವುದು
B) Lower their prices to match competitors | ಪ್ರತಿಸ್ಪರ್ಧಿಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿಸಲು, ಬೆಲೆಗಳನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುವುದು
C) Offer a wider variety of products without any market research | ಯಾವುದೇ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಶೋಧನೆಯಿಲ್ಲದೆ ವಿವಿಧ ರೀತಿಯ ಉತ್ಪನ್ನಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುವುದು
D) Identify and understand their customers' needs and preferences | ಅವರ ಗ್ರಾಹಕರ ಅಗತ್ಯಗಳು ಮತ್ತು ಆದ್ಯತೆಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ ಮತ್ತು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು

7. Believing that you have the capability to achieve your dreams is called _____. | ನಿಮ್ಮ ಕನಸುಗಳನ್ನು ಸಾಧಿಸುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯವನ್ನು ನೀವು ಹೊಂದಿದ್ದೀರಿ ಎಂದು ನಂಬುವುದನ್ನು _____ ಎಂದು ಕರೆಯಲಾಗುತ್ತದೆ

- A) Self belief | ಸ್ವಯಂ ನಂಬಿಕೆ
B) Self-awareness | ಸ್ವಯಂ ಅರಿವು
C) Independent decision making | ಸ್ವತಂತ್ರ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು
D) Grit | ಗ್ರಿಟ್

8. What does it mean to think like a business person? | ವ್ಯಾಪಾರ ವ್ಯಕ್ತಿಯಂತೆ ಯೋಚಿಸುವುದರ ಅರ್ಥವೇನು?

- A) Seeing problems as things to fix | ಸಮಸ್ಯೆಗಳನ್ನು ಸರಿಪಡಿಸುವ ವಿಷಯಗಳಾಗಿ ನೋಡುವುದು
B) Only thinking about money | ಹಣದ ಬಗ್ಗೆ ಮಾತ್ರ ಯೋಚಿಸುತ್ತಿದ್ದಾರೆ
C) Not liking change | ಬದಲಾವಣೆ ಇಷ್ಟವಿಲ್ಲ
D) Being scared to try new things | ಹೊಸದನ್ನು ಪ್ರಯತ್ನಿಸಲು ಭಯಪಡುತ್ತಾರೆ

9. Find the Entrepreneur from the given options. | ನೀಡಿರುವ ಆಯ್ಕೆಗಳಿಂದ ವಾಣಿಜ್ಯೋದ್ಯಮಿಯನ್ನು ಹುಡುಕಿ.

- A) Anand Mahindra | ಆನಂದ್ ಮಹೀಂದ್ರ
B) RBI Governor | ಆರ್ಬಿಐ ಗವರ್ನರ್
C) SBI CEO | ಎಸ್ಬಿಐ ಸಿಇಒ
D) Cabinet Secretary | ಸಂಪುಟ ಕಾರ್ಯದರ್ಶಿ